

<b>KARTA OPISU MODUŁU KSZTAŁCENIA</b>		
Nazwa modułu/przedmiotu <b>Umowy i negocjacje</b>		Kod <b>1010115131010116025</b>
Kierunek studiów <b>Budownictwo niestacjonarne II stopnia</b>	Profil kształcenia (ogólnoakademicki, praktyczny) <b>ogólnoakademicki</b>	Rok / Semestr <b>2 / 3</b>
Ścieżka obieralności/specjalność <b>Technologia i organizacja budownictwa</b>	Przedmiot oferowany w języku: <b>polski</b>	Kurs (obligatoryjny/obieralny) <b>obligatoryjny</b>
Stopień studiów: <b>II stopień</b>	Forma studiów (stacjonarna/niestacjonarna) <b>niestacjonarna</b>	
Godziny Wykłady: <b>10</b> Ćwiczenia: - Laboratoria: - Projekty/seminaria: -		Liczba punktów <b>1</b>
Status przedmiotu w programie studiów (podstawowy, kierunkowy, inny) <b>inny</b>		(ogólnouczelniany, z innego kierunku) <b>ogólnouczelniany</b>
Obszar(y) kształcenia i dziedzina(y) nauki i sztuki		Podział ECTS (liczba i %)
<b>Odpowiedzialny za przedmiot / wykładowca:</b> dr inż. Paweł Szymański email: pawel.s.szymanski@put.poznan.pl tel. 502 418 900 Wydział Budownictwa i Inżynierii Środowiska ul. Piotrowo 5 60-965 Poznań		
<b>Odpowiedzialny za przedmiot / wykładowca:</b> dr inż. Paweł Szymański email: pawel.s.szymanski@put.poznan.pl tel. 502 418 900 Wydział Budownictwa i Inżynierii Środowiska ul. Piotrowo 5 60-965 Poznań		
<b>Wymagania wstępne w zakresie wiedzy, umiejętności, kompetencji społecznych:</b>		
1	<b>Wiedza:</b>	Student ma podstawową wiedzę z zakresu zarządzania procesem inwestycyjnym.
2	<b>Umiejętności:</b>	Potrąfi pozyskiwać informacje z literatury oraz innych źródeł. Potrąfi łączyć uzyskane informacje.
3	<b>Kompetencje społeczne</b>	Student powinien mieć świadomość skutków podejmowanych decyzji. Rozumie potrzebę uczenia się przez całe życie zawodowe. Rozumie konieczność współdziałania i pracy w grupie.
<b>Cel przedmiotu:</b> Przekazanie wiedzy z zakresu zarządzania oraz prowadzenia procesu inwestycyjnego w zakresie umów i negocjacji.		
<b>Efekty kształcenia i odniesienie do kierunkowych efektów kształcenia</b>		
<b>Wiedza:</b>		
1. Znajomość zasad zarządzania i prowadzenia procesu inwestycyjnego - [[K_W10, K_W11]]		
2. Znajomość podstawowych zasad prowadzenia negocjacji i zawierania kontraktów - [[K_W10, K_W11]]		
<b>Umiejętności:</b>		
1. Student potrąfi zarządzać procesami budowlanymi - [[K_U10]]		
2. Student potrąfi przeprowadzić negocjacje oraz stworzyć niezbędne dokumenty do zawarcia umowy - [[K_U10]]		
<b>Kompetencje społeczne:</b>		
1. Potrąfi pracować samodzielnie i współpracować w zespole nad wyznaczonym zadaniem - [[K_K01]]		
2. Jest odpowiedzialny za rzetelność uzyskanych wyników swoich prac i ich interpretację - [[K_K02]]		
3. Samodzielnie uzupełnia i poszerza wiedzę - [[K_K03]]		
<b>Sposoby sprawdzenia efektów kształcenia</b>		
Wykłady: - egzamin pisemny,		
<b>Treści programowe</b>		
Zarządzanie oraz kierowanie procesem budowlanym oraz prowadzenia procesu inwestycyjnego w zakresie umów i negocjacji..		

<b>Literatura podstawowa:</b>		
<b>Literatura uzupełniająca:</b>		
<b>Bilans nakładu pracy przeciętnego studenta</b>		
<b>Czynność</b>		<b>Czas (godz.)</b>
1. Udział w wykładach		10
<b>Obciążenie pracą studenta</b>		
<b>forma aktywności</b>	<b>godzin</b>	<b>ECTS</b>
Łączny nakład pracy	10	1
Zajęcia wymagające bezpośredniego kontaktu z nauczycielem	10	1
Zajęcia o charakterze praktycznym	10	1